

Verkoopdocument

Hypotheekenwebsite

22-03-2015

Gabriël Media beschikt over tientallen websites in verschillende branches. Wij willen onze focus leggen op een selectief aantal website. Wij hebben nooit omgekeken naar een bepaald aantal websites. Het zou zonde zijn als deze zouden 'verstoffen'. Dit is ook de reden van de verkoop van deze hypotheeken website.

Algemene website gegevens

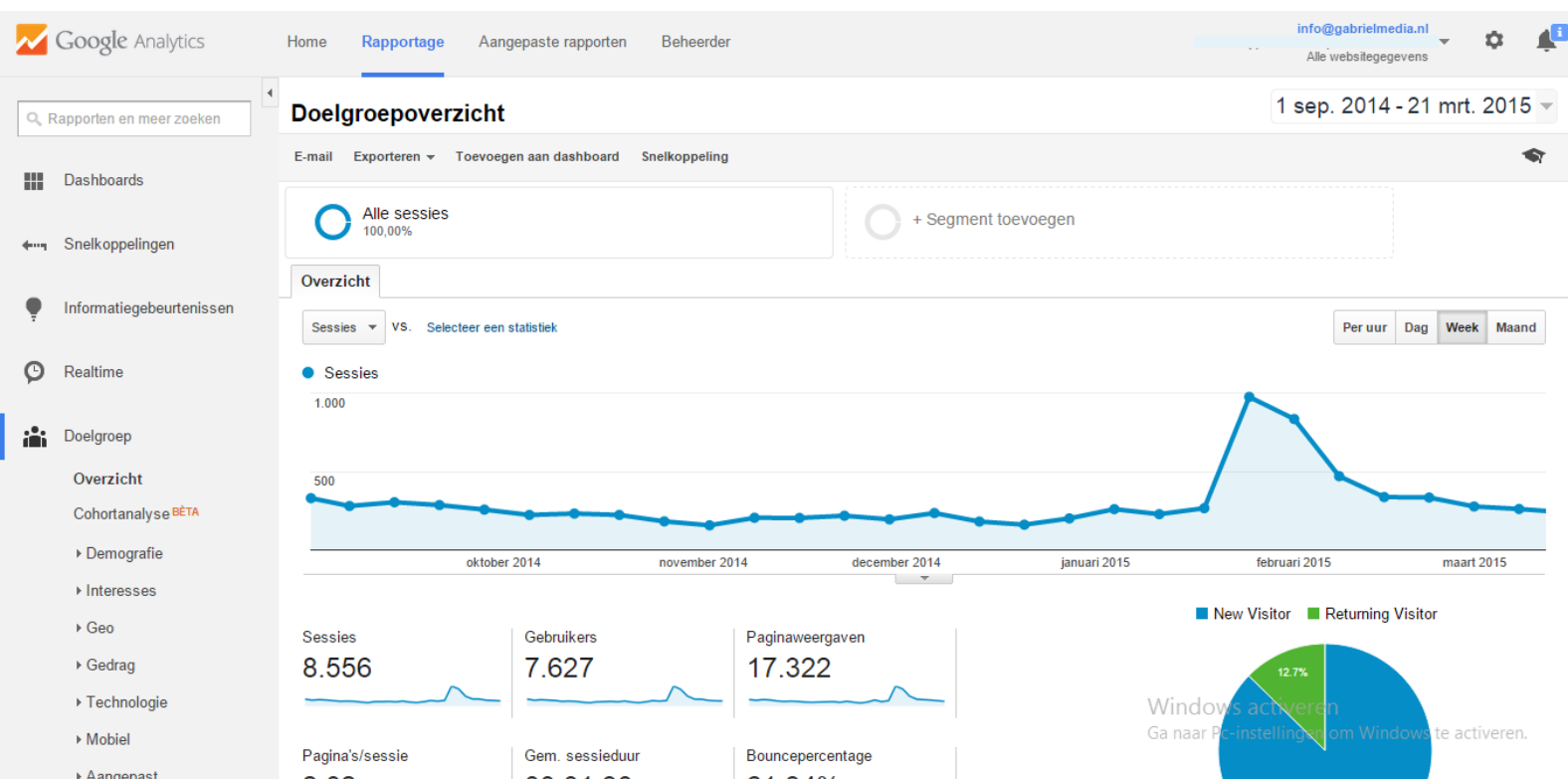
De website is in december 2012 gestart en heeft sindsdien vele duizenden bezoekers weten te krijgen uit (alleen maar) zoekmachines. De website rankt zeer goed op vele keywords en is al stabiel sinds een klein tijdje na de start van de website. Op deze website is alleen maar informatie te lezen. Er is nooit gekeken naar de mogelijkheden voor hypotheekleads of iets dergelijks. Er zijn wel ruim 1500 leads gemaakt. Deze zijn echter nooit verkocht doordat we niet de juiste contacten hebben in de financiële wereld. De vele duizenden euro's inkomsten zijn alleen binnen gekomen door twee kleine AdSense blokken op de pagina's. Sinds het begin van de website is er nooit wat toegevoegd aan de website. Hier zitten nog mogelijkheden.

Samenvatting

- Gemiddeld **300 euro** ONLY ADSENSE per maand
- Gemiddeld **1500** organische bezoekers per maand
- Gemiddeld **2,5** pageviews per bezoekers
- Gemiddelde CTR **13%**
- Gemiddelde sessieduur **115** seconden
- **85,33%** is een nieuwe bezoeker
- **Ruim 1500 Leads waar nog nooit wat mee is gedaan (!)**
- SERP's altijd stabiel gebleven, nooit verschoven!

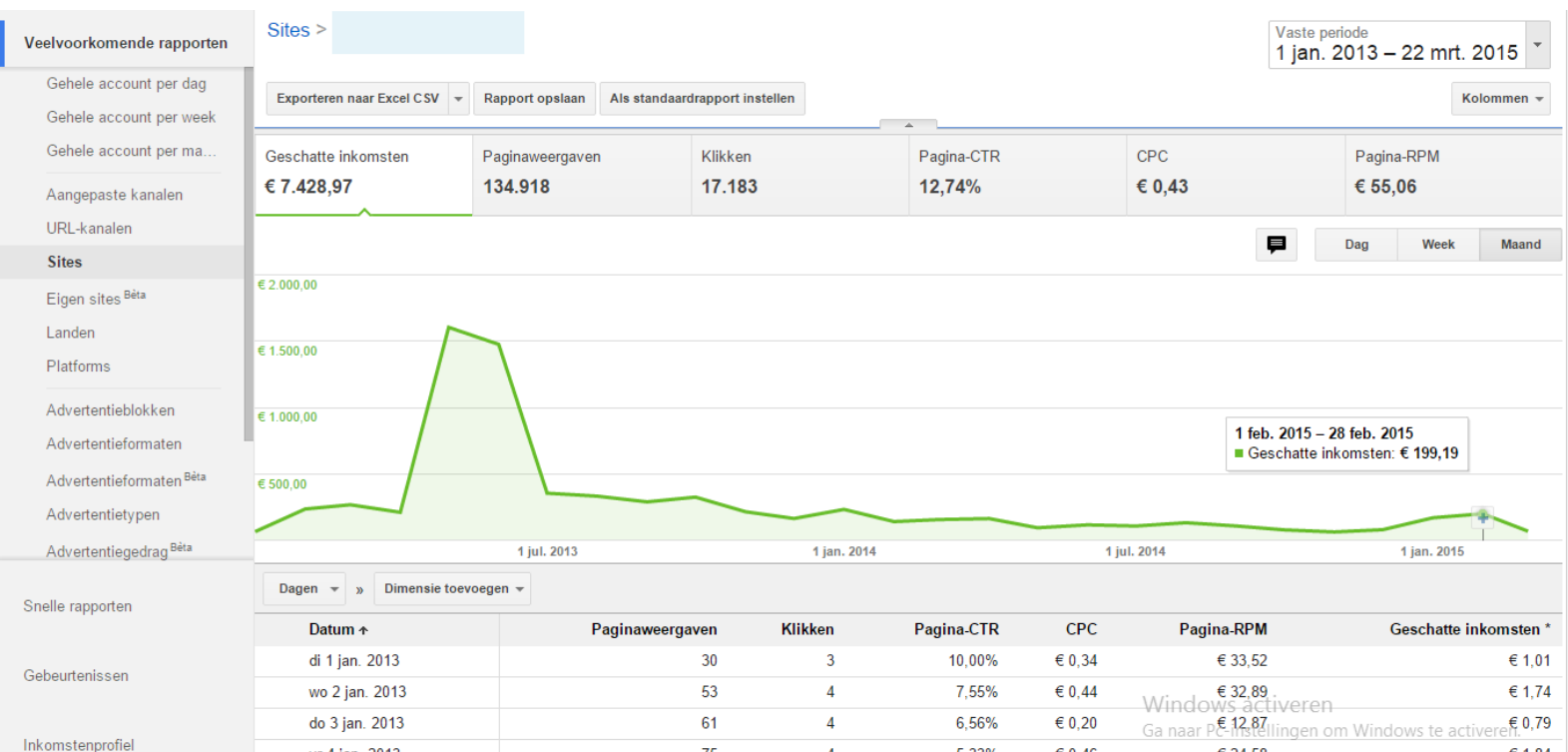
Analytics

Gemiddeld komen er ruim 300 bezoekers per week op de website terecht. De bezoekers bekijken meestal meer dan twee pagina's en blijven gemiddeld 115 seconden op de website. Al het verkeer dat op de website terecht komt, komt voor het grootste deel vanuit Google en andere zoekmachines.



Adsense

De website draait gemiddeld 300 euro advertentieinkomsten per maand. Dit is op het moment de enige inkomstenbron waarover de website beschikt. Met de 1500 leads die zijn aangemaakt valt nog veel te halen. Er is ook nooit een nieuwsbrief uit de deur gegaan. De mensen die zich hebben aangemeld wachten dus allemaal nog op een reactie!



Leads

In de loop der tijd zijn er maar liefst 1500 (!) leads aangemaakt. Hier is nog NOOIT wat mee gedaan. Hypothekenleads zijn relatief veel waard als ze nog 'vers' zijn. Wekelijks komen er gemiddeld 4 à 5 leads binnen. Naar schatting heeft dit een waarde van ongeveer 100 (?) euro.

[Uitloggen](#) [Website bekijken](#)

 [Klanten](#) [Nieuwsbrief](#)

Klanten

- > Overzicht
- > Datum gesorteerd
- > Woonplaats gesorteerd

Nieuwsbrief

- > Nieuwsbrief opstellen

Klanten [Search](#)

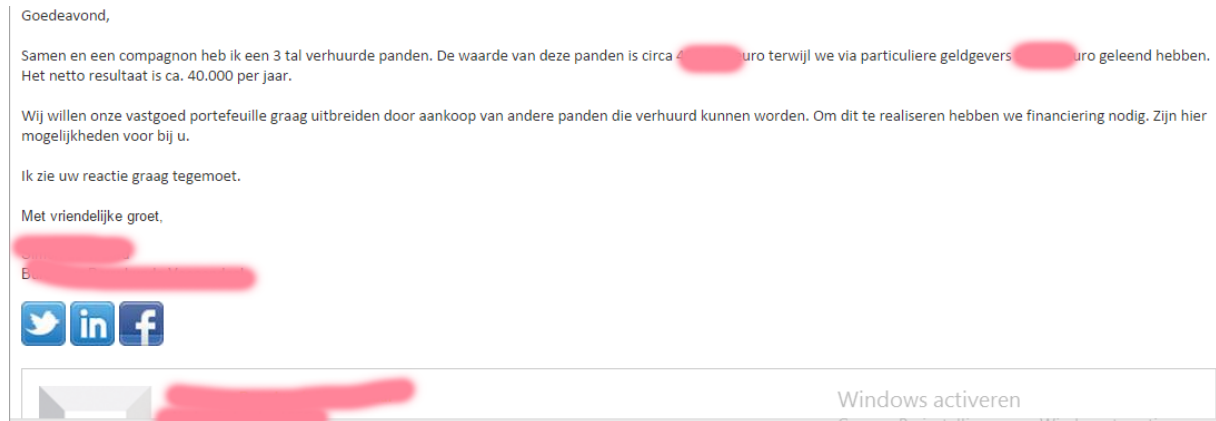
[Nieuwe klant toevoegen](#)

Id	Datum	Naam	Telefoon	Gebeld	Acties
1551	2015/02/27 15:03			!	 / 
1552	2015/02/27 15:07			!	 / 
1553	2015/03/01 10:44			!	 / 
1554	2015/03/03 11:21			!	 / 
1555	2015/03/04 19:43			!	 / 
1556	2015/03/08 12:11			!	 / 
1557	2015/03/10 19:25			!	 / 
1558	2015/03/11 12:47			!	 / 
1559	2015/03/11 20:48			!	 / 
1560	2015/03/12 20:49			!	 / 

[Resultaat 1551-1560 van 1564](#) [« Vorige](#) [1](#) [...](#) [154](#) [155](#) [156](#) [157](#) [Volgende »](#)

E-mail Aanvragen

Zo'n 4 keer per maand krijgen wij een aanvraag binnen via de e-mail. Soms hele grote aanvragen met lappen tekst, maar soms ook wat enkele details zoals hieronder. Wij geven bezoekers GEEN mogelijkheid om te mailen, maar ze nemen soms toch contact met ons op via de e-mail.



Telefonische aanvragen

Als je een telefoonnummer op de website hebt staan kun je een aantal telefoontjes per dag verwachten. Ik heb dit per ongeluk gehad. Ik werd enorm vaak gebeld. Daarnaast heeft RTLZ ook een keer bij ons aangeklopt om meer informatie via ons te verschaffen.

Geïnteresseerd in de website?

Gabriël Media

Boterbloem 4

7463 EH Rijssen

+31 6 139 86 113

gabrielbaysoy@hotmail.com