

# Verkoop iPhonehoesje.nl

Webshop in iPhone, iPod & iPad accessoires

---

## Inleiding

Ruim die jaar geleden hebben wij de website iPhonehoesje.nl gekocht. In eerste instantie was dit project een investering om in de toekomst te verkopen. Een jaar geleden besloot ik om er toch echt een webwinkel van te maken met iPhone, iPod en iPad accessoires. Sinds een maand werken wij ook samen met verschillende leveranciers om op basis van dropshipment producten te leveren aan de klant. Dit betekent dat wij veel meer producten kunnen aanbieden, ook van verschillende merken en voor typen telefoons, nu wij zelf een groot deel niet meer op voorraad hoeven te houden.

Sinds de start van deze webwinkel zien wij een duidelijke groei in omzet gezien, vooral nu iPhonehoesje.nl op een aantal zoektermen met veel traffic goed scoort.

Oa.

iPhone hoesje: plek 2 google

iPhone hoesjes: plek 2 google

Nu is dit werk niet meer bij te houden naast een fulltime baan en zijn wij op zoek naar iemand die er een serieus project van wil maken. Omdat wij van mening zijn dat deze website slechts succesvol kan zijn inclusief de daar bij behorende resultaten wanneer men zich hier ook echt op focust, zetten wij de webwinkel te koop. Wij zullen in dit document een kort overzicht geven van zowel de werkzaamheden, de cijfers, het aantal bezoekers en natuurlijk de voorraden.

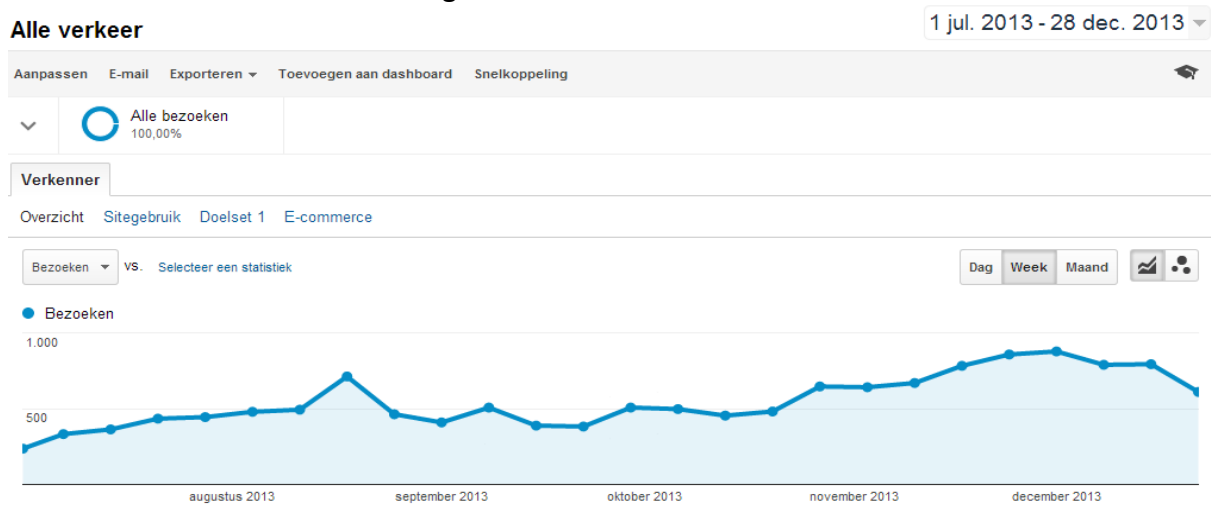
## Bezoekersaantallen

### *AdWords*

Op dit moment werken wij niet met adwords. Alle bezoekers komen of organisch of direct binnen.

### *Bezoekersaantallen*

De bezoekersaantallen stijgen elke maand. In de maand december hadden we circa 3900 bezoekers. Zie ook onderstaande grafiek.



De herkomst van de bezoekers kan hoofdzakelijk verdeeld worden over:

- Organische zoekresultaten: 85%
- Direct zoekverkeer: 12 %
- Overig: 3%

Het conversiepercentage van bovenstaande bezoekersaantallen zit rond de 2%.

### Omzet

Hieronder de omzet per maand. Op oktober na is er elke maand een stijging geweest in bezoekers en omzet. De maand januari zal ongeveer dezelfde omzet draaien als de maand december. Er zijn nog tal van mogelijkheden om de verkoop te duwen. Denk hierbij aan mailings, marktplaats, adwords, facebook (circa 500) etc. Daar maken we nu geen gebruik van.

| Maand     | Omzet      |
|-----------|------------|
| Juli      | € 564,00   |
| Augustus  | € 609,00   |
| September | € 744,00   |
| Oktober   | € 485,00   |
| November  | € 1.068,00 |
| December  | € 1.562,00 |

### Bestellingen

#### *SEOshop*

Op dit moment loopt onze webwinkel via SEOshop. Betalingen worden automatisch door dit systeem herkend, waardoor een bestelling op wachten op verzending staat. Van de facturen van deze bestellingen kan men een verzamelbestand uitprinten, wat het vervolgens makkelijk maakt om de bestellingen te laten inpakken, zonder dat iemand in het systeem hoeft te komen. Wanneer een bestelling retour komt, of geannuleerd dient te worden kan men dit via enkele klikken aanpassen in het systeem en wordt er ook automatisch een creditfactuur aangemaakt. Dit bespaard veel tijd.

#### *Betalingen*

Klanten kunnen via de website op bijna elke wijze betalen. Wij hanteren op dit moment de volgende betalingsmethoden:



### Huidige voorraad

De huidige voorraad bestaat uit producten voor de iPhone 3G(S), iPhone 4(S), iPhone 5(S), iPad, iPod, Samsung en HTC.

Van populaire producten (het overgrote deel merkloos!) hebben wij enkele tientallen op voorraad, van minder populaire producten verschilt dit van 1 tot 10.

De website wordt niet zonder deze bestaande voorraad verkocht, de totale inkoopwaarde van de voorraad ligt op dit moment rond de €5.000.

De marges op de merkloze producten liggen ongeveer rond de 80%. Inkoop uit China.

De voorraad staat op dit moment in de omgeving Landgraaf, indien gewenst kan deze worden bezorgd, echter ophalen is ook een mogelijkheid.

Voor de producten voor Nokia, Sony etc. en de merken zoals Bugatti, Diesel, Coca-Cola, werken wij met dropshipment en hebben wij geen voorraad. Deze producten worden direct vanuit de leverancier aan de klant geleverd.

Wij werken op dit moment samen met 2 grote partijen voor dropshipment waarbij de producten van 1 partij nog in de shop geladen moeten worden. Circa 5000 producten. Hier valt nog een flinke winst te behalen.

### Samenvatting verkoop

- **Website:** iPhonehoesje.nl
- **Voorraad:** Inkoopwaarde €5.000, Verkoopwaarde €25.000–€30.000

### Verkoopprijs

Vraagprijs: € 17.500 excl. Btw incl voorraad

De bovenstaande vraagprijs is slechts een uitnodiging tot het doen van een bod. Eventuele biedingen zijn inclusief de voorraad (t.w.v. circa €5.000 ) op moment van verkopen en volledige hulp bij overzetten van alle systemen en domeinen. Support de eerste maanden na verkoop is uiteraard ook mogelijk.

Voor meer gedetailleerde informatie kunt u contact opnemen via:

[info@amicover.nl](mailto:info@amicover.nl) (aub niet via [info@iPhonehoesje.nl](mailto:info@iPhonehoesje.nl))